

HR Consulting

<https://hrconsulting.com.gt/empleos/key-account-manager/>

KAM – PANAMÁ

Description

Perfil estratégico y con visión de negocio para una posición clave en una compañía regional especializada en soluciones de software y data para la industria farmacéutica, basado en Panamá con disponibilidad de viajar a los países de la región.

Responsibilities

Responsable de gestionar y desarrollar las cuentas clave de la empresa, construyendo relaciones sólidas y de largo plazo con los principales clientes.

Identificar oportunidades de crecimiento, negociar acuerdos comerciales, asegurar el cumplimiento de metas de ventas y rentabilidad, así como coordinarse con distintas áreas internas para garantizar una atención integral y de calidad.

Qualifications

- Licenciatura en Administración, Mercadeo, Ingeniería o afín.
- Experiencia mínima de 3 años en gestión comercial farmacéutica B2B, de preferencia en tecnología o sectores relacionados.
- Gusto por la tecnología y capacidad para impulsar productos tecnológicos.
- Control y manejo de presupuestos de ventas, reportería, desarrollo y mantenimiento de cartera de clientes.
- Liderazgo, orientación a resultados, pensamiento estratégico y excelentes habilidades de comunicación y negociación.

Job Benefits

La posición ofrece un rol retador, con impacto directo en el crecimiento del negocio y en la gestión de cuentas clave del sector.

Se ofrece: sueldo competitivo por servicios profesionales.

Contacts

Enviar CV con pretensión salarial a:

andrea.figueroa@hrconsulting.com.gt

Hiring organization

HR Consulting

Employment Type

Full-time

Job Location

PANAMÁ

Date posted

26/08/2025